

CURSO DE LINKEDIN PARA EMPRESAS

Formación In-Company

TONI
GIMENO

INTRODUCCIÓN A LA FORMACIÓN

¿Quieres más visibilidad para tu marca, llegar a candidatos/as ideales mucho más rápido y comunicar tu Employer Branding en Redes Sociales?

¡Linkedin te ofrece todo esto y mucho más!

Y es que, sin lugar a dudas, si hablamos de Red Social profesional, LinkedIn es la reina.

El objetivo del curso es bidireccional:

En esta formación 100% práctica, te explico paso a paso, todo lo que he investigado, probado y me ha funcionado, tanto a mí como a la gente que he formado, y también todos los trucos que estoy aprendiendo de forma constante de gente que tiene éxito en LinkedIn.

Aprovecha al máximo el potencial de LinkedIn para llevar tu carrera o tu negocio al siguiente nivel, aportando valor y siendo auténtico/a.



¿QUÉ APRENDERÁS EN ESTA FORMACIÓN?

En esta formación de LinkedIn para empresas aprenderás a:

- Mejorar tu imagen de empresa y la de tus empleados en LinkedIn, para ser más atractivos tanto para clientes como para candidatos ideales.
- Potenciar tu Employer Branding, publicando información y contenido que aporte valor a tu público objetivo.
- Redactar y crear mensajes InMail realmente atractivos para generar interés y que no puedan resistirse a responderte.
- Crear paso a paso tu perfil de LinkedIn, tenerlo totalmente optimizado para atraer talento y conseguir más visibilidad y destacar entre otros recruiters.
- Establecer relaciones y crear contenido de calidad, así como a medir la efectividad de tu presencia en LinkedIn para ver la eficacia de las acciones que vayas implementando

DETALLE DE LAS SESIONES

Todos los módulos se componen de una parte conceptual y una parte práctica. Se trata de una formación muy práctica con una gran orientación a resultados, aunque al mismo tiempo se cuidan los fundamentos y elementos clave de la metodología.

El objetivo es que cualquier profesional pueda terminar la formación con un conocimiento que le permita aplicar de inmediato todas las estrategias, no solo al final, sino durante el curso, con los ejercicios y podrá consultar todas las dudas que le hayan surgido.

SESIÓN 1.

1.1 TU PERFIL PERSONAL Y DE EMPRESA TOTALMENTE OPTIMIZADO

- Importancia de tu perfil de LinkedIn
- Optimización de tu página de empresa en LinkedIn
- Cómo añadir productos y servicios en LinkedIn de forma gratuita
- Cómo conseguir más seguidores en tu página de empresa de LinkedIn
- Perfil personal: El paso a paso para tener un perfil en LinkedIn que genere oportunidades
- ¿Quién eres y cuál es tu propuesta de valor?
- Elementos en tu perfil para que el cliente te elija a ti
- Optimizaciones y configuraciones de nuestro perfil en LinkedIn
- Cómo medir la efectividad de tu perfil y atraer más tráfico
- Cómo crear un grupo en LinkedIn
- Cómo crear un evento de empresa

DETALLE DE LAS SESIONES

1.2 HAZ CRECER TU RED DE CONTACTOS DE CALIDAD Y GENERA MÁS OPORTUNIDADES

- Networking Digital: Cómo encontrar a nuestros clientes
- potenciales
- Despertar interés y generar oportunidades de tus posibles
- clientes
- Cómo conectar con ellos de una forma efectiva y humana
- Cómo construir mensajes personalizados y ejemplos
- Aprovechar al máximo los mensajes de conexión
- Estrategias de Social Selling para generar más oportunidades

SESIÓN 2. CÓMO ATRAER TRÁFICO Y OPORTUNIDADES CON TU CONTENIDO

- Definir la estrategia de contenidos y el público objetivo
- Sobre qué escribo y ejemplos
- Tipos de publicaciones y contenidos
- Ejemplos y mejores prácticas
- Cómo conseguir más engagement y viralizar tus posts
- Cómo hacer seguimiento de las personas interesadas en nuestros contenidos y generar oportunidades
- Todos los formatos en qué puedo publicar y consejos
- Entender el algoritmo de LinkedIn y cómo "jugar" con él
- Cómo crear un calendario de publicaciones
- Mejores horas y días para publicar contenido
- Cómo medir el impacto de mis posts y si voy en buena dirección

[Ejercicio]: Creación de un calendario de posts e ideas para publicar

FORMADOR

TONI GIMENO

Empecé a utilizar LinkedIn en 2012, para conseguir clientes y candidatos, cuando todo el mundo decía que no era para esto.

Fui pionero en España en Inbound Marketing e Inbound Sales, consiguiendo más de 50.000 leads solo con contenido y LinkedIn para mi primera empresa.

Me dedico a formar a empresas y profesionales a construir su marca y atraer clientes y talento con estrategias de Inbound y contenido en LinkedIn.

Ahora, quiero compartir contigo todo lo que he aprendido.



Escribeme a hola@tonigimeno.com o contáctame por Whatsapp al +34 636111001 (ESPAÑA)

BENEFICIOS DE LA FORMACIÓN



100% PRÁCTICO

Estrategias y tácticas 100% efectivas y probadas. En este curso aprenderás todo lo que hago en mis proyectos y clientes.

EMPLOYER BRANDING

Cómo construir tu Employer Branding para convertir más por menos con éxito. Además, de nuevos fans y más interacciones.



ATRAER

Atraer candidatos cualificados que encajan con tu empresa. Descubrirás las campañas más efectivas para captar candidatos.

CONVERTIR

Más respuesta y conversiones en tus contactos directos. Aprenderás cómo dar la mejor experiencia al candidato.



TESTIMONIOS



El curso de Toni es una pasada, la verdad que de todos los cursos y expertos de LinkedIn que sigo, de todos los mini-cursos y webinars que he hecho, éste sin duda es el mejor y más práctico.

4 horas directas y concisas con exactamente lo que necesitas hacer para tener un perfil de 10, una red de contactos que te genera leads y negocio de forma automática y un contenido que te posiciona como líder en tu sector.

Un LinkedIn pro que hace que tu carta de presentación profesional destaque muy por encima del resto.

Apenas hace una semana que lo hice y mis métricas nunca habían sido tan buenas.

Todo mi equipo lo está implementando, y creo que es algo que cualquier profesional que quiera destacar ha de tener implementado obligatoriamente.

Súper recomendado!

Alex Dakov | CEO & Founder Agua Nea



El curso con Toni me ha permitido mejorar mi personal branding y me ha dado herramientas para conseguir mis objetivos profesionales.

Lo recomiendo sobre todo a profesionales que estén en búsqueda de nuevas oportunidades, de clientes o simplemente quieran tener un perfil optimizado.

Es un curso ágil, con muchos casos reales y muy práctico!!

Lluís Cintas | Founder de BoBô Barcelona

[PUEDES VER TODOS LOS TESTIMONIOS EN MI PERFIL DE LINKEDIN](#)



www.linkedin.com/in/tonigimeno/

Esíbeme a hola@tonigimeno.com o contáctame por Whatsapp al +34 636111001 (ESPAÑA)

¿PREPARADO/A PARA SACARLE EL MÁXIMO PARTIDO A LINKEDIN?

Solicita presupuesto para tu empresa.

 hola@tonigimeno.com

 Whatsapp: +34 636 111 001 (ESPAÑA)

 www.tonigimeno.com